Merger & Acquisitions, Divestitures

IT-Umgebungen zusammenführen, trennen und beherrschbar halten

M&A in der IT: Fusion, Carve-Out oder Koexistenz

Ein Zukauf, eine Fusion oder die Abspaltung eines Geschäftsbereichs verändert die IT tiefgreifend: zwei Identitätswelten, zwei Sicherheitsmodelle, zwei gewachsene Serverlandschaften. Wir bringen beide Seiten zusammen oder trennen diese technisch sauber und schaffen die passenden Grundlagen für künftige Arbeitsabläufe.

Wann das Thema für Sie relevant wird.

- Zukauf oder Fusion mit zwei Tenants, zwei Domänen und doppelten Verträgen
- Carve-out oder Verkauf eines Geschäftsbereichs, häufig mit befristetem Übergangsvertrag
- Konzernvorgabe zur Konsolidierung auf einen Tenant oder ein einheitliches Identitätsmodell
- Auslaufende Lizenz-, Hosting- oder Rechenzentrums-verträge und anstehende Hardware-Erneuerung
- Sicherheits- und Compliance-Anforderungen, die zwei getrennte Umgebungen nicht mehr erfüllen

Nicht jede Transaktion braucht sofort eine Migration.

Bleiben Unternehmen eigenständig oder hängen Kernanwendungen an der Domäne, bieten AD Trust oder Multi-Tenant-Setups die passendere Brücke für Kollaboration. Sie ermöglichen gemeinsame Kalender, Teams-Zusammenarbeit und geteilte Ressourcen, ohne Identitäten vorzeitig zu verschieben. Zwar bedeuten diese Modelle doppelten Betriebs- und Lizenzaufwand, doch wir zeigen Ihnen transparent, wann sich dieses Modell lohnt und ab wann eine echte Konsolidierung wirtschaftlicher ist.

„Erst die Analyse, dann das Angebot: Wir starten immer mit einer gründlichen Analyse Ihrer Umgebung. Das Ergebnis ist ein transparentes Migrationskonzept mit klaren Aufwänden, das vollständig in Ihrer Hand liegt: Sie entscheiden frei, ob Sie den Weg mit uns, Ihrem eigenen Team oder einem Drittanbieter gehen. Unser Ziel ist echte Entscheidungsfreiheit statt schneller Bindung.“

~ Christoph Pehl,
Teamlead Cloud Services, IF-Tech

IF TECH part of connexta

Von der Planung zur Praxis: Umfang & Erfolg

Was wir migrieren.

- **Identitäten**: Benutzer, Gruppen, Gerätekonten und Berechtigungen
- **Kollaboration**: Exchange Online, SharePoint, OneDrive und Teams, Power Plattform
- **Endgeräte**: Clients, Intune-Registrierung, Benutzerprofile
- **Server und Infrastruktur**: Active Diectory, DNS, Datei- und Druckdienste, Windows Server, RDS

Clients, Server und Applikationen entscheiden über den Erfolg.

Die Migration von Postfächern, Dateien und Teams ist der planbare Teil eines M&A-Projekts. Anspruchsvoll wird es bei der Serverumgebung und den über Jahre gewachsenen Automatisierungen: Schnittstellen zu ERP- und Fachverfahren, Skripte, geplante Aufgaben, Druck- und Scanwege, Zertifikate, Backup-Ketten. Vieles davon ist nicht dokumentiert und fällt erst auf, wenn es ausfällt. Zudem lässt sich manches technisch nicht direkt migrieren – oder es ist strategisch sinnvoller, diese Strukturen in der neuen Umgebung von Grund auf frisch aufzubauen. Ebenso gehören die Endgeräte früh auf den Tisch, denn ein Client wechselt Domäne und Tenant nicht geräuschlos.
Genau diese Bereiche nehmen wir in der Analyse vollständig auf. Damit vermeiden Sie den häufigsten Fehler in M&A-Projekten: ein Budget, das nur die Daten kennt.

Was Sie mitbringen sollten.

Eine IT-Zusammenführung ist kein reines IT-Projekt. Sie verändert Prozesse, Rollen und Zuständigkeiten im gesamten Unternehmen und braucht deshalb die **aktive Unterstützung von Vorstand oder Geschäftsführung**. Und sie ist ein langfristiges Investment: Der Nutzen entsteht nicht am Umstellungstag, sondern über vereinfachten Betrieb, einheitliche Sicherheit und wegfallende Doppelstrukturen. Die Mitwirkung der interne IT ist für den Erfolg ausschlaggebend.

Jetzt zur IF-Tech wechseln

und spannende Einblicke in die Welt der IT erleben.

Sprechen Sie mit uns über Ihr M&A Projekt, bevor die IT unter Zeitdruck gerät. Am Anfang steht ein Gespräch, danach die Analyse – und Sie entscheiden auf einer belastbaren Grundlage.

- **Individuelle Analyse**
- **Strukturierter Projektablauf**
- **Enge Zusammenarbeit**

Kontaktieren Sie uns bei allen Fragen rund um Cloud Services – wir begleiten Sie gerne.

E-Mail: vertrieb@if-tech.de
Tel.: +49 89 2000 669-10

IF TECH part of connexta